

КОМЕРЦІЙНІ КОНСУЛЬТАЦІЇ ТА КОНТРАКТИ

"Успіх - це Ваш вибір"

Адвокати "Billiet & Co"

Av. Louise 146 B-1050 Брюссель

Тел: +(32) 2 643 33 01

Факс: +(32) 2 646 24 31

info@billiet-co.be

www.billiet-co.be

Про нас

Billiet & Co - відома юридична фірма з більш ніж 40-річним досвідом роботи. Ми особливо відомі своєю бізнес- і клієнтоорієнтованістю, багатопрофільністю та міжнародним досвідом. Наша команда експертів готова вислухати ваші потреби та надати послуги.

Наш відділ комерційних консультацій і контрактів спеціалізується, зокрема, на:

- Продажі
- Складання комплексних договорів
- Створення та розвиток підприємств

Чому клієнти обирають нас:

- Орієнтованість на бізнес: Ми використовуємо індивідуальний підхід, який максимально враховує інтереси бізнесу.
- Орієнтованість на клієнта: Завдяки проведенню ретельного аналізу клієнта ми спільно з ним визначаємо, яке з правових рішень найкраще відображатиме його інтереси.
- Беззаперечна репутація: Ми неодноразово отримували юридичні нагороди за високі досягнення та якісні послуги.
- Професійний підхід: Ми тісно співпрацюємо з фахівцями-бухгалтерами, податковими консультантами та іншими експертами.
- Міжнародний масштаб: Ми працюємо з мережею зарубіжних партнерів у більш ніж 50 юрисдикціях.

Ми завжди відстежуємо актуальну та перспективну юридичну практику, щоб використовувати наші знання та досвід для надання високоякісних послуг.

Досвід нашої команди був відзначений нагородами та преміями, серед яких "Найкраща комерційна юридична фірма Бельгії" (2015 Legal Awards, Acquisition International); "Юридична фірма року в галузі франчайзингу - 2014" (Corporate Intl Magazine Global Award) і "Юридична фірма року в галузі франчайзингу в Бельгії 2014" (Global Law Experts - GLE).

Наша команда працює англійською, голландською, французькою, російською, німецькою, іспанською, грецькою, українською та румунською мовами.

Продажі

Члени нашої команди мають міцну репутацію у сфері продажів. Вони створювали та вдосконалювали безліч франчайзингових, агентських, торгових та інших дистриб'юторських мереж у різних галузях. Нижче наведено приклади робіт, раніше виконаних членами нашої команди.

Наш досвід:

- Допомога у відкритті нових **торгових** точок у Бельгії. Це включає в себе підготовку/перегляд відповідних контрактів та **угод про фінансування**.
- Представлення інтересів груп франчайзі в конструктивних діалогах з їхніми франчайзерами, що зрештою призводить до поліпшення синергетичного ефекту для всієї **франчайзингової мережі**.
- Взаємодія з національним антимонопольним комітетом для вирішення проблем обмеження конкуренції мережі магазинів **дитячих товарів**.
- Консультування з питань (не)можливості отримання певної націнки на продукти, що продаються в мережі **швидкого харчування**.
- **Підготовка франчайзі** до зацікавлених переговорів із франчайзерами в різних мережах, включно з **косметикою, роздрібною торгівлею, фастфудом, дозвіллям та охороною здоров'я**.
- Представлення прав **дистриб'ютора автомобілів** у зв'язку з припиненням дії ексклюзивних концесій на продаж.
- Перегляд договірних умов з продажу **автомобілів та електромобілів**.
- Складання та аналіз угод про співпрацю, таких як **спільні підприємства в галузі НДДКР** і спільні **маркетингові угоди** між мережами.
- Консультування зацікавлених сторін в інших секторах, як-от **виробництво цукерок, шоколаду, трубопровідної арматури, косметика, сувеніри, продукти харчування та напої, сільське господарство**.

Складання комплексних договорів

Члени нашої команди здатні вирішити найскладніші питання. Вони застосовують підходи, орієнтовані на інтереси клієнтів, добре володіють складними методами укладення договорів, які часто використовуються для управління комерційними та політичними ризиками, питаннями страхування, права власності, а також валютними, фінансовими, платіжними та зовнішніми ризиками тощо.

Наш досвід:

- Розробку емфітевтичної формули **оренди** для збільшення зростання відомої готельної мережі.
- Розроблення угод у **багатосторонніх контекстах**, які відображають усі основні інтереси сторін, що їх підписали (максимізація загального синергетичного ефекту).
- Розробка мирової угоди з урахуванням **наслідків після Brexit**.
- Проведення оцінки та аналізу того, як принцип металевої нейтральності може бути включений в **угоду про створення СП** між транспортними операторами.
- Надання допомоги морському перевізнику у **звітності** перед Комісією ЄС щодо виконання своїх зобов'язань.
- Консультування з питань можливого договірного розподілу ризиків при веденні міжнародного **експорту-імпорту**.
- Підготовка та консультування з питань **правил, що регулюють функціонування міжнародних урядових організацій**.
- Консультування з питань юридичних прав та обов'язків бенефіціарів у зв'язку з **угодами про фінансування ЄС**.

Створення та розвиток бізнесу

Члени нашої команди часто беруть участь у створенні нових підприємств або вдосконаленні наявних бізнес-ініціатив, як за допомогою процесів корпоративної реструктуризації, інвестиційних можливостей, керованих переговорів, так і іншими способами.

Наш досвід:

- **Юридична експертиза та реалізація фінансового, бізнес і стратегічного планів** зі створення міжнародної дистриб'юторської мережі для **ексклюзивних м'ясних продуктів** з Південної Африки та Намібії.
- Складання **договорів купівлі-продажу акцій**.
- Розробка та внесення змін до **статуту**.
- Складання та внесення змін до **акціонерних угод**.
- Проведення процедур **комплексної юридичної перевірки** перед угодами (злиття/поглинання).
- Сприяння **лобістським групам** і **некомерційним асоціаціям** у присутності в Брюсселі (корпоративна підтримка та юридичне консультування).
- Надання допомоги **готелю** в розширенні його портфолію.
- Ведення переговорів і складання угод, що стосуються міжнародних підприємств.
- **Сприяння у** проведенні **переговорів** щодо розроблення проєкту реорганізації та **розвитку промислової зони**.
- Перегляд і внесення змін до **спонсорських контрактів** для спортивних заходів.