

KOMMERZIELLE BERATUNG UND VERTRÄGE

"Erfolg ist eine Entscheidung"

Billiet & Co Rechtsanwälte

Avenue Louise 146 B-1050 Brüssel Tel:
+(32) 2 643 33 01
Fax: +(32) 2 646 24 31
info@billiet-co.be www.billiet-
co.be

Allgemein

Billiet & Co ist eine renommierte Wirtschaftskanzlei mit über 40 Jahren Erfahrung. Wir sind besonders für gründliche Recherchen und maßgeschneiderte Unterstützung bekannt. Unser Expertenteam hat ein offenes Ohr für Ihre Bedürfnisse und ist bereit, Ihnen zu helfen.

Unsere Abteilung für kommerzielle Beratung und Verträge ist besonders spezialisiert auf:

- [Vertrieb](#)
- [Komplexe Vereinbarungen](#)
- [Gründung und Wachstum von \(neuen\) Unternehmen](#)

Warum Kunden uns wählen:

- [Geschäftlicher Schwerpunkt](#): Wir verfolgen einen praxisnahen und maßgeschneiderten Ansatz, der den Geschäftssinn maximiert
- [Kundenorientiert](#): Durch die Diagnose ermitteln wir gemeinsam mit dem Kunden, welcher Rechtsweg den Interessen des Kunden am besten entspricht.
- [Hervorragender Ruf](#): Wir haben zahlreiche juristische Auszeichnungen für hervorragende Leistungen erhalten.
- [Interdisziplinär](#): Wir arbeiten eng mit spezialisierten Wirtschaftsprüfern, Steuerberatern und anderen Experten zusammen.
- [Internationale Reichweite](#): Wir arbeiten über ein sorgfältig ausgewähltes Netz ausländischer Partner in über 50 Ländern.

Wir stehen an der Spitze aktueller und zukünftiger Rechtspraktiken und sind bestrebt, unser Wissen und unsere Erfahrung zu nutzen, um stets hervorragende Dienstleistungen zu erbringen.

Die Expertise unseres Teams wurde durch [Preise und Auszeichnungen](#) gewürdigt, darunter "Best commercial Law firm - Belgium" (2015 Legal Awards, Acquisition International); "Franchise Law - Law Firm of the Year 2014" (Corporate Intl Magazine Global Award) und "Franchise Law Firm of the Year in Belgium 2014" (Global Law Experts - GLE).

Unser Team arbeitet in Englisch, Niederländisch, Französisch, Russisch, Deutsch, Spanisch, Griechisch, Ukrainisch und Rumänisch.

Vertrieb

Die Mitglieder unseres Teams haben einen ausgezeichneten Ruf im Bereich des Vertriebs. Sie haben zahlreiche Franchise-, Handelsvertreter-, Verkaufs- und andere Vertriebsnetze in verschiedenen Sektoren aufgebaut und verbessert. Nachstehend finden Sie einige Beispiele für die Arbeit, die unsere Mitarbeiter bereits geleistet haben.

Unsere jüngsten Erfahrungen umfassen:

- Unterstützung bei der Eröffnung von verschiedenen neuen Einzelhandelsstandorten in Belgien. Dazu gehört auch die Vorbereitung/Prüfung der entsprechenden Verträge und **Finanzierungsvereinbarungen**.
- Vertretung von Gruppen von Franchisenehmern in konstruktiven Dialogen mit ihren Franchisegebern, was letztlich zu insgesamt besseren Synergien für ganze **Franchisenetze** führt.
- Kontaktaufnahme mit der nationalen Wettbewerbsbehörde, um das Netz für schwerwiegende Wettbewerbsbeschränkungen bei **Babyprodukten** anzugehen.
- Beratung über die (Un-)Möglichkeit, bestimmte Gewinnspannen für Produkte zu erzielen, die innerhalb des Fast-Food-Netztes verkauft werden.
- Vorbereitung von Franchisenehmern** auf interessengeleitete Verhandlungen mit Franchisegebern innerhalb verschiedener Netzwerke, darunter **Kosmetik, Einzelhandel, Fastfood, Freizeit** und **Gesundheitswesen**.
- Vertretung der Rechte **von Autohändlern** im Zusammenhang mit der Beendigung von Alleinvertriebskonzessionen.
- Überprüfung der Vertragsbedingungen für den Vertrieb von **Autos und Elektrofahrzeugen**.
- Ausarbeitung und Überprüfung von Kooperationsvereinbarungen wie **F&E-Joint-Ventures** und gemeinsame **Marketingvereinbarungen** zwischen Netzen.
- Umfassende Beratung von Vertriebsbeteiligten in anderen Sektoren wie **Süßwaren, Schokolade, Rohrverbindungen, Landwirtschaft, Kosmetika, Souvenirs, Lebensmittel und Getränke**.

Komplexe Vereinbarungen

Die Mitglieder des Teams sind für ihre Fähigkeit bekannt, auch mit den komplexesten Angelegenheiten umzugehen. Sie verfolgen einen interessengeleiteten Ansatz und sind mit komplexen Vertragstechniken vertraut, die häufig für das Management von kommerziellen und politischen Risiken, Versicherungsfragen, monetären Risiken, finanziellen Risiken, Zahlungsrisiken, exogenen Risiken, Eigentumsverhältnissen usw. verwendet werden.

Unsere jüngsten Erfahrungen umfassen:

- Entwicklung einer emphyteutischen** Pachtformel zur Förderung des Wachstums einer bekannten Hotelkette.
- Gestaltung von Vereinbarungen in verschiedenen **Mehrparteienkontexten**, die alle wesentlichen Interessen der Unterzeichner widerspiegeln (Maximierung der Gesamtsynergien).
- Gestaltung einer Vereinbarung, die die **Folgen des Brexit** vorwegnimmt.
- Durchführung einer Selbsteinschätzung, wie der Grundsatz der Metallneutralität in eine **JV-Vereinbarung** zwischen Verkehrsunternehmen aufgenommen werden könnte.
- Unterstützung bei der Erfüllung **der Berichtspflichten** eines Seeverkehrsunternehmens gegenüber der EU-Kommission.
- Beratung über die mögliche vertragliche Aufteilung von Risiken im internationalen **Export-Import-Geschäft** Kontexte.
- Ausarbeitung und Beratung zu **Regeln, die die Funktionsweise internationaler Regierungsorganisationen regeln**.
- Beratung zu den Rechten und Pflichten der Begünstigten im Zusammenhang mit **EU-Finanzierungsabkommen**.

Gründung und Wachstum von Unternehmen

Mitglieder unseres Teams sind häufig an der Gründung neuer Unternehmen oder an der Verbesserung bestehender Geschäftsinitiativen beteiligt, sei es durch Unternehmensumstrukturierungen, Investitionsmöglichkeiten, geführte Verhandlungen oder auf andere Weise.

Unsere jüngsten Erfahrungen umfassen:

- Rechtliche Prüfung und Umsetzung eines Finanz-, Geschäfts- und Strategieplans** zum Aufbau eines internationalen Vertriebsnetzes für **exklusive Fleischprodukte** mit Ursprung in aus Südafrika und Namibia.
- Ausarbeitung von **Aktienkaufverträgen**.
- Ausarbeitung und Änderung von **Satzungen**.
- Ausarbeitung und Änderung von **Gesellschaftervereinbarungen**.
- Durchführung von Due-Diligence-Prüfungen im Vorfeld von Transaktionen (Fusion/Akquisition).
- Unterstützung von **Lobbygruppen** und **gemeinnützigen Vereinen** mit einer Präsenz in Brüssel (Corporate House Holding und Rechtsberatung).
- Unterstützung eines **Hotels** bei der Erweiterung seines Portfolios.
- Aushandeln und Abfassen von **Geschäftsbedingungen** für internationale Unternehmen.
- Erleichterung der Verhandlungen** über die Entwicklung eines Projekts zur Umstrukturierung und **Entwicklung eines Industriegebiets**.
- Überprüfung und Änderung von **Sponsoringverträgen** für Sportveranstaltungen.